



WHITE PAPER - 2023



<https://welcome.payoto.com/>



+90 (212) 622 15 99



Yönetici Özeti

- 1 PAYOTO & PYT Hakkında
- 2 Değer Önerilerimiz
- 3 PAYOTO Ekosistemi
- 4 Finansal Getiri Hakkında
- 5 Rekabet Avantajımız
- 6 Çalışma Prensiplerimiz
- 7 Pazar Koşulları



Yönetici Özeti

PAYOTO & PYT HAKKINDA

PAYOTO, Türkiye'deki otomotiv pazarında liderliğe meydan okumaktadır ve tüketicilere hem sıfır km hem de ikinci el araçlar için 24 ila 36 aylık taksit seçenekleriyle rekabetçi finansman çözümleri sunmaktadır. 2022 yılında kaydedilen etkileyici 6.5 milyon ikinci el otomobil satışına layık bir şekilde, PAYOTO tarafından öncülük edilen PYT token, çeşitli işlemlerde eşsiz bir şeffaflık sağlamaktadır. Platformumuz, sadece araç alımlarını kolaylaştırmakla kalmayıp, hem kurumsal varlıklar hem de bireysel tüketiciler için spesifik olarak tasarlanmış özel bir finansal kredi sistemini de genişletmektedir.



DEĞER ÖNERİLERİMİZ

PAYOTO Token, hem alıcılara hem de satıcılara, kademelerine göre, sektörde benzeri olmayan avantajlar sunar. Tutulan PYT miktarına bağlı olarak, token sahipleri dört farklı kademede çeşitli faydaların kilidini açabilirler. Bu avantajların ötesinde, Geri Alım Politikamız, sahiplerine tokenları sorunsuz bir şekilde PAYOTO'ya satma seçeneği sunar. Ekosistemimizin temel taşı olan token, sisteme sadece liderlik etmekle kalmayıp, katılımcıların eğitiminde, onların iyi yönlendirilmesinde ve bilgilendirilmesinde önemli bir rol oynar. Etik anlayışımızın merkezinde, her işlem ve kararın, topluluğumuza, açık, net ve şeffaf ifade edilmesi ilkesi bulunmaktadır.



PAYOTO EKOSİSTEMİ

PAYOTO'nun ekosistemi, Türkiye'nin otomotiv sektöründeki lider entegre çözümü olarak öne çıkmaktadır. Yeni ve ikinci el araç pazarlarını, uzman raporlarını, sigortaları ve özgün faizsiz uzun vadeli finansmanı ve daha fazlasını bir araya getirmektedir. Merkezinde PAYOTO Token'ı ile, dijital araç pazar yerimiz, fayda tokeni sahipleri için gerçek zamanlı şeffaflığı öncelikli tutup net işlemler ve kişiye özel finansman sunar. Bu bütünsel yaklaşım, her kullanıcı için sürekli şeffaf, güvenilir ve ödüllendirici bir deneyim sağlar.



Yönetici Özeti (devamı)

FİNANSAL GETİRİ HAKKINDA

PYT Token, paydaş odaklı ve sürdürülebilir bir iş modelini temsil etmektedir. Tokenlar tarafından sağlanan fayda, 10 ila 32 kez arasında sermaye döngüsünü garanti eden bir finansal tüketici kredi sistemine detaylı bir şekilde entegre edilmiştir. Bu sistem, sadece token'ın istikrarını artırmakla kalmayıp, aynı zamanda PYT token sahiplerini, token tarafından sunulan artan fayda avantajları göz önüne alındığında, potansiyel değer artışı için de konumlandırmaktadır.



REKABET AVANTAJIMIZ

Türkiye'nin mevcut yüksek enflasyon ortamı ve bankaların kredi vermeye isteksiz olduğu bir dönemde, PYT Token finansal dirençliliğin bir simgesi olarak ortaya çıkmaktadır. Otomobil sektöründeki uzmanlığımız, PAYOTO'nun özgün finansman modeliyle birleşerek, geleneksel yolların başarısız olduğu durumlarda finansman çözümleri sunmamıza olanak tanımaktadır. Bu durum, PYT Token'ı, zorlu ekonomik iklimlerde bile gerçek sektör değerine dayalı sürdürülebilir bir dijital varlık olarak konumlandırmaktadır.



ÇALIŞMA PRENSİBİMİZ

Neredeyse gerçek zamanlı finansal durum güncellemeleri aracılığıyla fayda tokeni sahipleri için şeffaflığı vurgulayan bir dijital araç pazar yeri kurduk. Şeffaf işlemler, uzman değerlendirmeleri ve kişiye özel finansman seçenekleri ile pazar platformumuzu zenginleştirdik. Modelimiz, merkezinde PAYOTO Token'ı olacak şekilde birden fazla hizmeti bir araya getirip şeffaflık ve güveni garanti edecek şekilde inşa edildi.



Pazar Koşulları

• Türkiye Pazarı (Şimdi)

Pazar Büyüklüğü ve Fırsatlar:

Bir araç satışı ortalama

28 günde
gerçekleşmektedir



Sadece 1 yılda,
Katılım Finans
varlıkları total finans
sektöründe

65% büyüdü.

Sadece 2022'de, ortalama

6.5 Milyon

ikinci el araç satışı
gerçekleşmiştir.

Türkiye'deki otomobil
sektörü globalde

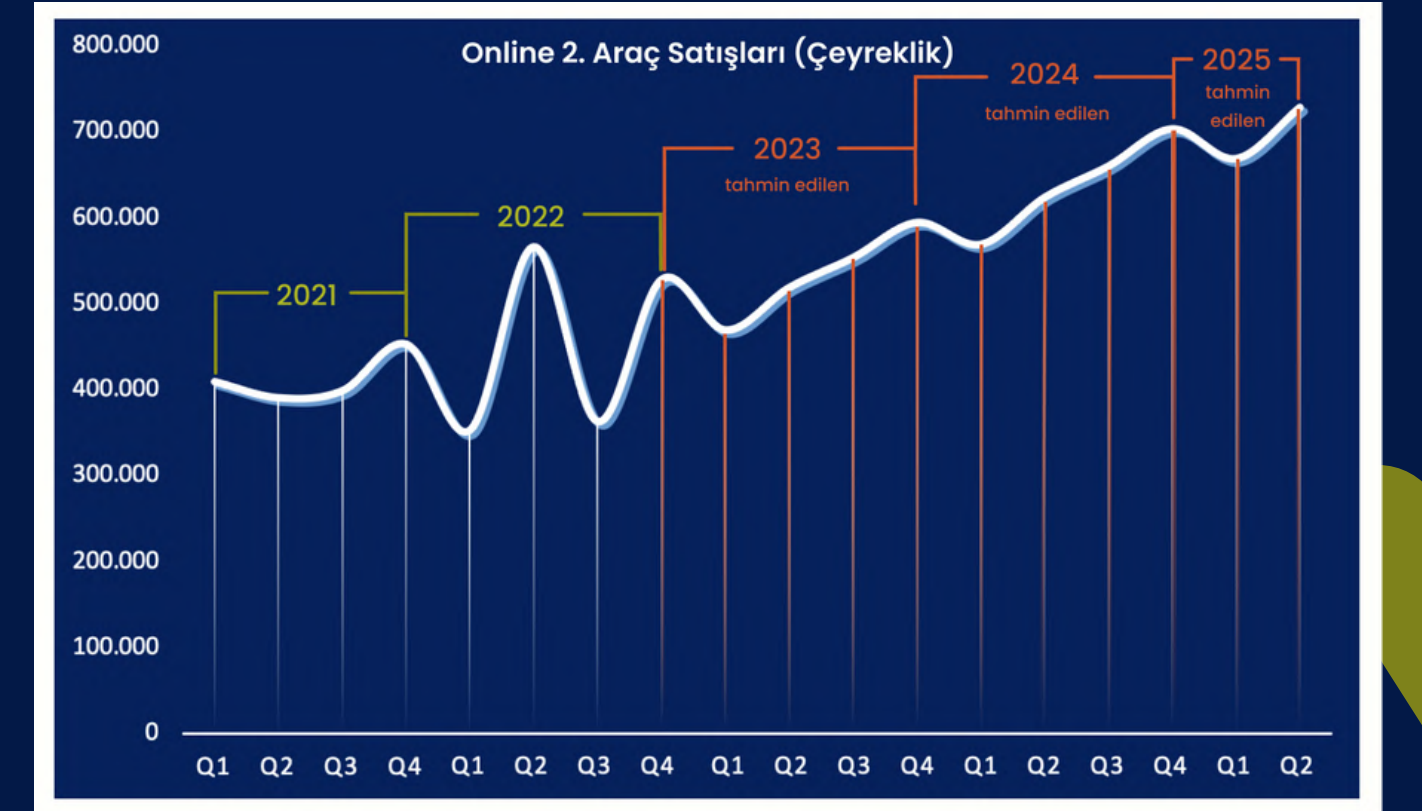
14'üncü

sıradadır.

• Türkiye Pazarı (Gelecek)

Gelişen bir ülkenin pazarı olarak, Türkiye pazarı her geçen yıl büyümekte ve yeni fırsatları doğurmaktadır.

Tarihsel olarak, ülke enflasyonla mücadele etmiş, bu da ikinci el ürünleri Türkler için tercih edilen bir seçenek haline getirmiş ve tüketiciler için bir güvenli liman oluşturmuştur. Bu benzersiz ekonomik manzara, yenilikçi finansal çözümler ve pazar yerleri için verimli bir zemin sunmaktadır.





PYT Token'i Tanıtıyoruz

Otomobil satışları ve ötesindeki dünyada sorunsuz, güvenli ve verimli işlemlerin geleceği...

Bu sadece başka bir fayda tokeni değil; PYT token, işlemleri nasıl gerçekleştireceğimizi yeniden tanımlamak için tasarlanmış, otomobil satış endüstrisinde süreçleri daha hızlı ve şeffaf hale getiren dönüştürücü bir hareketin simgesidir.

PAYOTO olarak PYT token'i hayata geçiriyor, güven, şeffaflık ve topluluk işbirliği gibi temel değerleri birbirine entegre ediyoruz.

Daha derine inin, keşfedin ve bu çığır açan yolculukta yerinizi ayırın!

PAYOTO EKOSİSTEMİ

Pazar Yeri & İşlem:

PAYOTO'nun şeffaf ve kaliteli uzmanlık süreçleriyle desteklenerek, kullanıcıların, diledikleri araçları güvenle keşfedebileceği, satın alabileceği ve satabileceği dinamik bir platform.

Uzmanlık Garantisi:

Her araç, gerçek değeri uygun fiyatlarla sunmayı ve aldatıcı uygulamaları önlemeyi taahhüt ederek, sıkı kontrollerden geçmektedir.

Sigorta & Uzun Vadeli Finansman:

Kişiye özel finansman çözümleri, araç sahipliğini herkes için erişilebilir kılar. Kapsamlı sigorta seçenekleriyle birleşerek, PAYOTO her işlem için pozitif kullanıcı deneyimini garanti eder.

Satış Sonrası Hizmetler:

Bakımdan yol hizmetlerine kadar, PAYOTO araç sahipliğinin her yönünü kapsar, müşterilerin her zaman ihtiyaç duyduğu desteği aldığından emin olur.



Değer Önerileri

Güçlü Finansal Altyapı:

PAYOTO, her bütçeye uygun özelleştirilmiş fiyat avantajları sunan sağlam bir finansal temele sahiptir.

Şeffaf ve Güvenilir Uzmanlık:

PAYOTO, müşterilerin ne işlemler sırasında aldatılmasına ne de gizli maliyetlerle yüklenmesine izin verir. Rehberimiz, güvenilir uzman raporları tarafından desteklenen uygun fiyatlarla gerçek faydalara dayanır.

PAYOTO Garantisi:

Satılan her araç, şirketin müşterilerinin zor kazanılmış parasına olan güvenini ve saygısını yansıtan PAYOTO garantisi ile gelir.



PAYOTO Avantajı

Çeşitli Araç ve Taksit Seçenekleri:

Hem bireysel hem de kurumsal ihtiyaçları karşılayan PAYOTO, herkesin, uygun taksit planları ile araç sahibi olmasını sağlar.

Şeffaf ve Dürüst Uzmanlık Süreçleri

Şeffaflık ve dürüstlüğü odaklanarak, PAYOTO, müşterilerin özel ve değerli hissetmelerini sağlayan kaliteli uzmanlık süreçleri sunar.

Satış Sonrası Destek:

PAYOTO garantisi, satıştan sonra da devam eder, müşterilerin araç sahipliği yolculuğu boyunca ihtiyaç duydukları desteği almalarını sağlar.

Bilgilendirme

PayOtoToken Whitepaper ("Whitepaper") yatırım tavsiyesi olarak tasarlanmamakla beraber fayda tokeni satın almakla ilgilenen kişilere bilgi sağlamak amacıyla hazırlanmış ve yayımlanmıştır. Bu teknik inceleme, oluşturulduğu ve yayımlandığı tarihten itibaren geçerlidir. Bu dokümanda yer alan detaylar Payoto A.Ş. tarafından Yönetim Kurulu'na danışılarak gerektiğinde değiştirilebilir. PayOto Token projesi yol haritası gelecekte güncellenebilir ve bu belgeyi değiştirmek için revize edilmiş sürümler yayınlanabilir.

İlgili taraflar, bu belgedeki eksik veya güncellenmiş bilgilerden kaynaklanan olası zararlardan sorumlu değildir. Kullanıcılar, taraftar tokenlarını satın alma veya satma tercihleri, bu kararların sonuçları, gerçekleştirdikleri işlemler ve ilgili riskler konusunda tam sorumluluk üstlenir.



Yönetici Özeti

- Bir Utility Token olan PayOto Token, Payoto A.Ş. tarafından Ethereum platformunda geliştirilen bir kripto varlıktır. Token projesi, PayOto Token Sahipleri için sıralama sistemine dayalı olarak birden fazla faydalar sunmaktadır. Token'ın sağladığı faydalar "özel topluluğa davetten" "iş geliştirme toplantılarına potansiyel katılıma" kadar uzanmaktadır. Özellikle, Geri Satın Alma Seçeneği Garantisi, PayOto Token'in temel faydalarından biridir.
- Token arzının toplam 25 milyar adet ve Token başına 0,01 USD olması planlanmaktadır ve şimdilik Alım ve Satım işlemleri yalnızca PayOto Token'in kendi piyasasında gerçekleştirilmektedir.
- Geri Alım opsiyonu için, 9 ve 12 ay içinde, sahipler Token'lerin Payoto A.Ş.'ye belirlenen daha yüksek bir fiyattan satmak için Geri Alım Opsiyonlarını kullanma hakkına sahiptir veya Token borsalarda olduğunda bir borsa piyasasında kullanmak için Token'i tutmayı tercih edebilirler.

İçindekiler

03

Özet

1. PYT neden tutulmalı?
2. PYT nasıl alınır?

04

PYT: Bir Fayda Tokeni

06

Paranızın karşılığını alacağınıza söz veriyoruz!

07

Token Ekonomisi

1. Arz
2. Aksiyon Haritası

08

Finansal Konumlandırma-Harici

1. Pazar Analizi
2. Paydaşlar & Genel Bilgiler

10

Finansal Konumlandırma - Dahili

1. Sektörde nasıl fark yaratıyoruz?
2. Sıfır Risk
3. Payoto olmasaydı ne olurdu?

12

İş Modeli

18

Öngörülen Finansal Başarı

24

Yasal Sorumluluk Beyanı

25

İletişim

PYT neden tutulmalı?

01

Araba satış pazarı bir patlama yaşıyor ve sahadaki tecrübemiz, kârlı bir büyüme ve fırsat vaat ediyor.

02

Bankaların mevcut kredi verme isteksizliği, Payoto'yu Yeni Alternatif, kurtarıcı kılıyor.

03

Şeffaf ve yasalara uygun.

04

Payoto Fayda Tokeninin Değeri Kârla Artacaktır

05

Token, Payoto'dan Araç Kiralama ve Satın Almada İndirim Fırsatı Sunmaktadır.

06

İlk yatırımcılar yarar tokenini çok daha uygun fiyatlarla alacaktır.

07

Rekabet avantajı; Payoto, rakiplerinden farklı olarak hem 0 km hem 2. el hem de filo araçları ve hepsinin satışlarında faizsiz finansman sunmaktadır.

08

Fayda tokenimiz, Payoto ile varolacak ve Payoto ile büyüüp ihtiyacı olan herkesin, ödeyebileceği taksitlerle otomobil sahibi olmasını sağlayacak!

PYT nasıl alınır?

01

Alım-satım platformuna erişmek için token.payoto.com adresini ziyaret edin.

02

Hesap açmak için telefon numaranız ile [kaydolun](#).

03

[KYC](#) için gerekli bilgilerinizi girin ve profilinizi tamamlayın.

04

Önceden belirlenmiş bir token miktarı seçebileceğiniz veya özel bir miktar girebileceğiniz "[Token Satın Al](#)" sayfasına gidin.

05

[Tercih Edilen Ödeme Yönteminizi](#) seçin, biz USDT önermekteyiz.

06

Size [Bir Adres ve Bir QR Kodu](#) verilecektir. Seçilen miktarı, istenilen adrese göndermek için istediğiniz yolu kullanabilirsiniz.

07

Dakikalar içinde tokenlerinizi [Sizin İçin Özel Olarak Oluşturulmuş](#) bir adrese alacaksınız.

08

[Tahsis Edilmiş Cüzdanınızdaki](#) tokenlerinizi istediğiniz zaman ana sayfadan rahatlıkla görüntüleyebilirsiniz.

PYT: Bir Fayda Tokeni

Bir fayda tokeni olarak Payoto Token size aşağıdaki fırsatları sunar:

1

Ne kadar tokeniniz varsa, Payoto'dan araç alış-satışı size o kadar uygun fiyatta!

2

Firma daha fazla kâr elde ettikçe, iş modelinin sürdürülebilirliği kanıtlanacak ve tokenlerimize olan talep artacaktır.

(*) Ne kadar çok talep olursa, tokenin değeri de o kadar yüksek olacaktır!

3

Token sahipleri, tokenin faydasından veya değerinden memnun kalmazsa Payoto, Token Geri Alımını garanti etmektedir.

4

Her adımımızda şeffaflık ilkesi ile ilerleyip yasalara uygunluğu gözetmekteyiz.



(*) PayOto Token için en az 9 ay sonra seçili kripto borsalarında alım-satım'a başlanacaktır

STANDART

SILVER

GOLD

PLATINUM

DIAMOND

Özel topluluğa davet

Gelişmelere ve haberlere
dair düzenli bilgilendirmeUzman içeriği ve web
seminerleri için erken bildirimTopluluk etkinliklerine
davetErken yatırım fırsatlarına
öncelikli erişimSınırlı etkinlikler için
yönetim oylamasına katılımMarka elçisi olarak projeye
doğrudan katılımEkiple bire bir Soru-Cevap
oturumlarına özel erişimPlatformda VIP olarak
tanınma (isteğe bağlı)Yönetim Kurulu
toplantılarına davet

Lansman Promosyonu

USD

STANDARD

≤ up to 10K\$

SILVER

~~\$25.000~~ \$10.000

GOLD

~~\$100.000~~ \$50.000

PLATINUM

~~\$200.000~~ \$100.000

DIAMOND

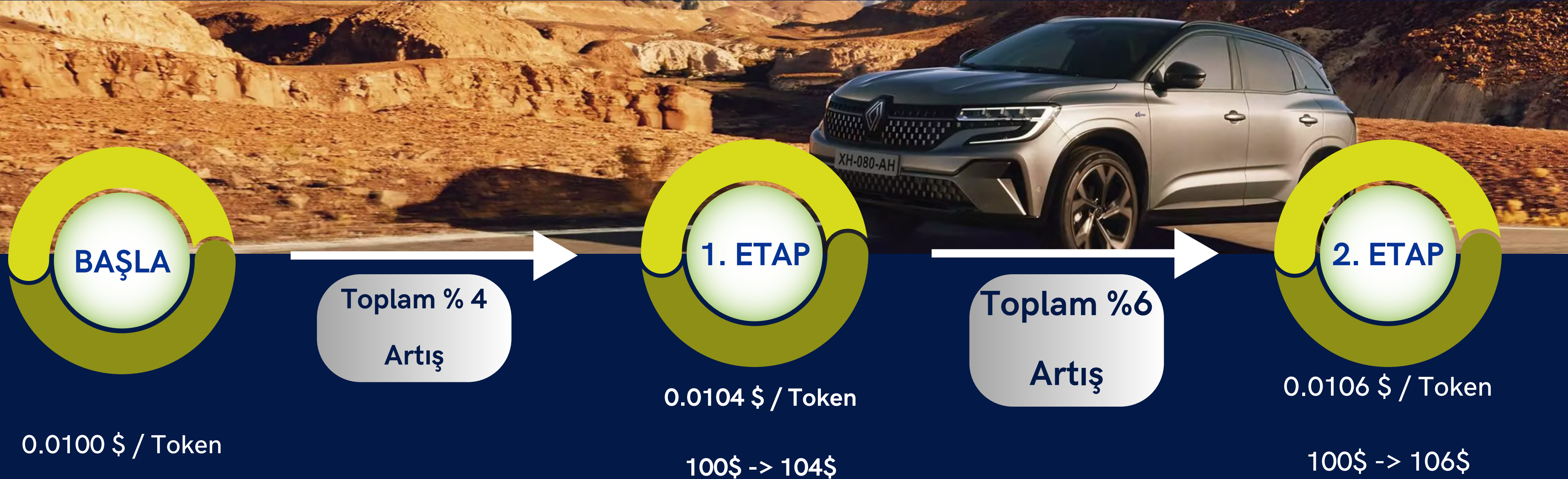
~~\$1M~~ \$500.000

Geri alım garantisi veriyoruz!

Token sahibi olmak için girebileceğiniz 2 **aşama** vardır; ne kadar erken girerseniz, o kadar uygun fiyatlar ile token sahibi olup size **özel indirimlerle** araç almaya, satmaya ve kiralamaya başlayabilirsiniz.

Token sahipleri, araç alış, satış, ve kiralama hizmetlerini hem indirimli olarak kullanabilecek hem de düzenli aralıklarla tokenlerini **Payoto'ya geri satma opsiyonu** olacak!

İlk aşama 9 ay sürecektir, ikinci aşama 15 ay sürecektir, detaylar için bir sonraki sayfaya bakabilirsiniz.



"Geri Alım Garantisi"

(*) Davet Et Kazan kampanyası sadece ilk ay ile sınırlı olup kampanya dahilinde kazanılan bonus tokenler geri alıma dahil değildir.

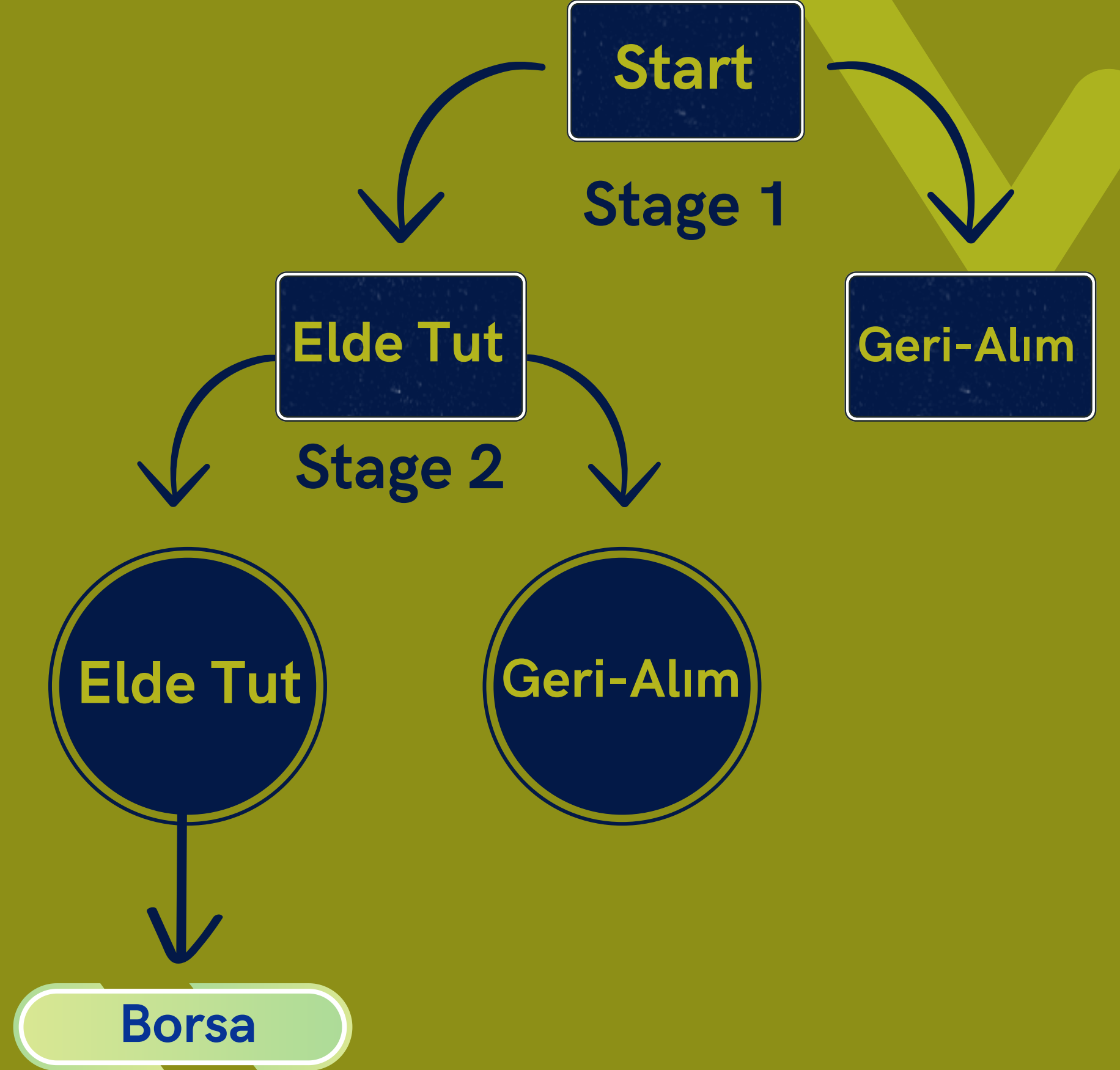
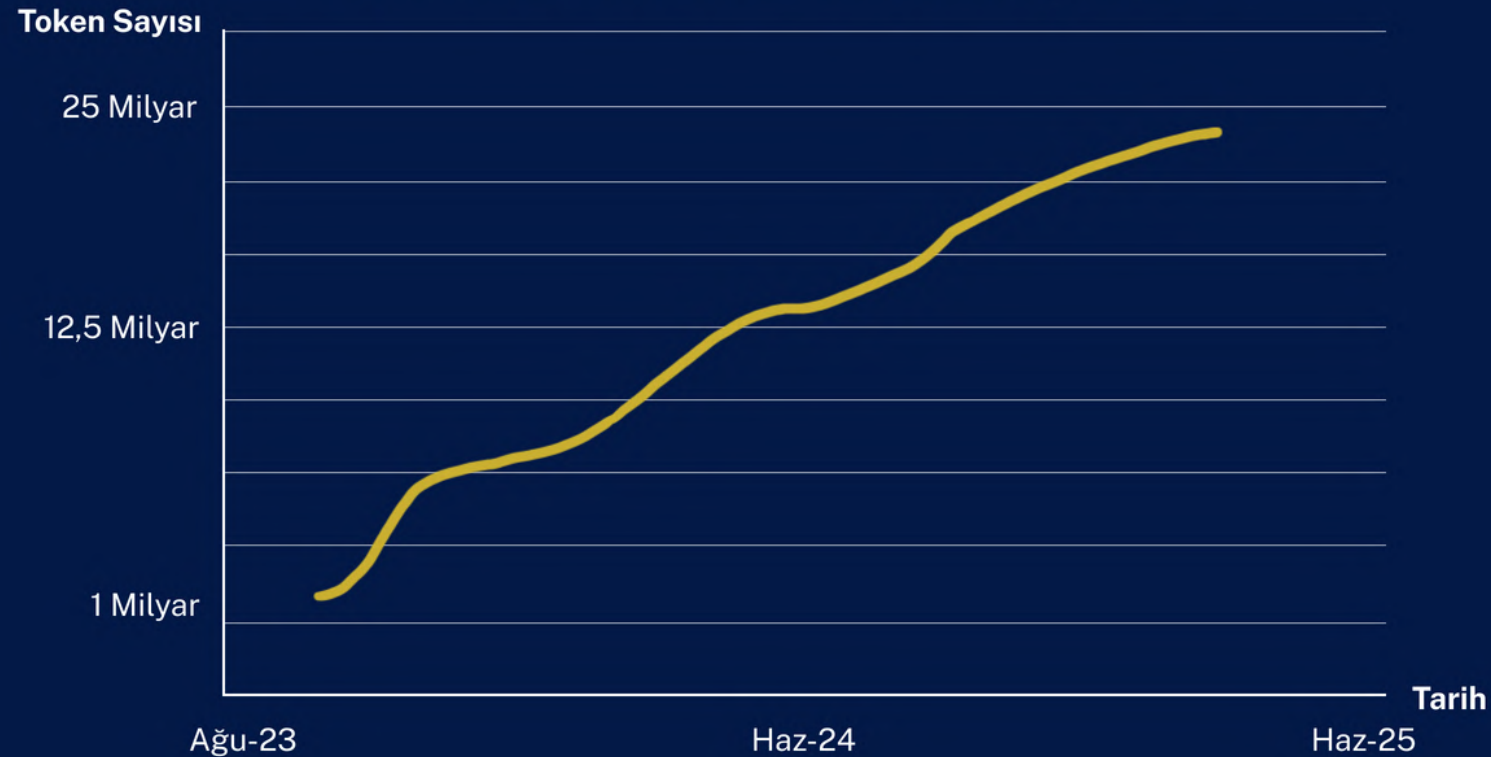
Token Ekonomisi

Arz

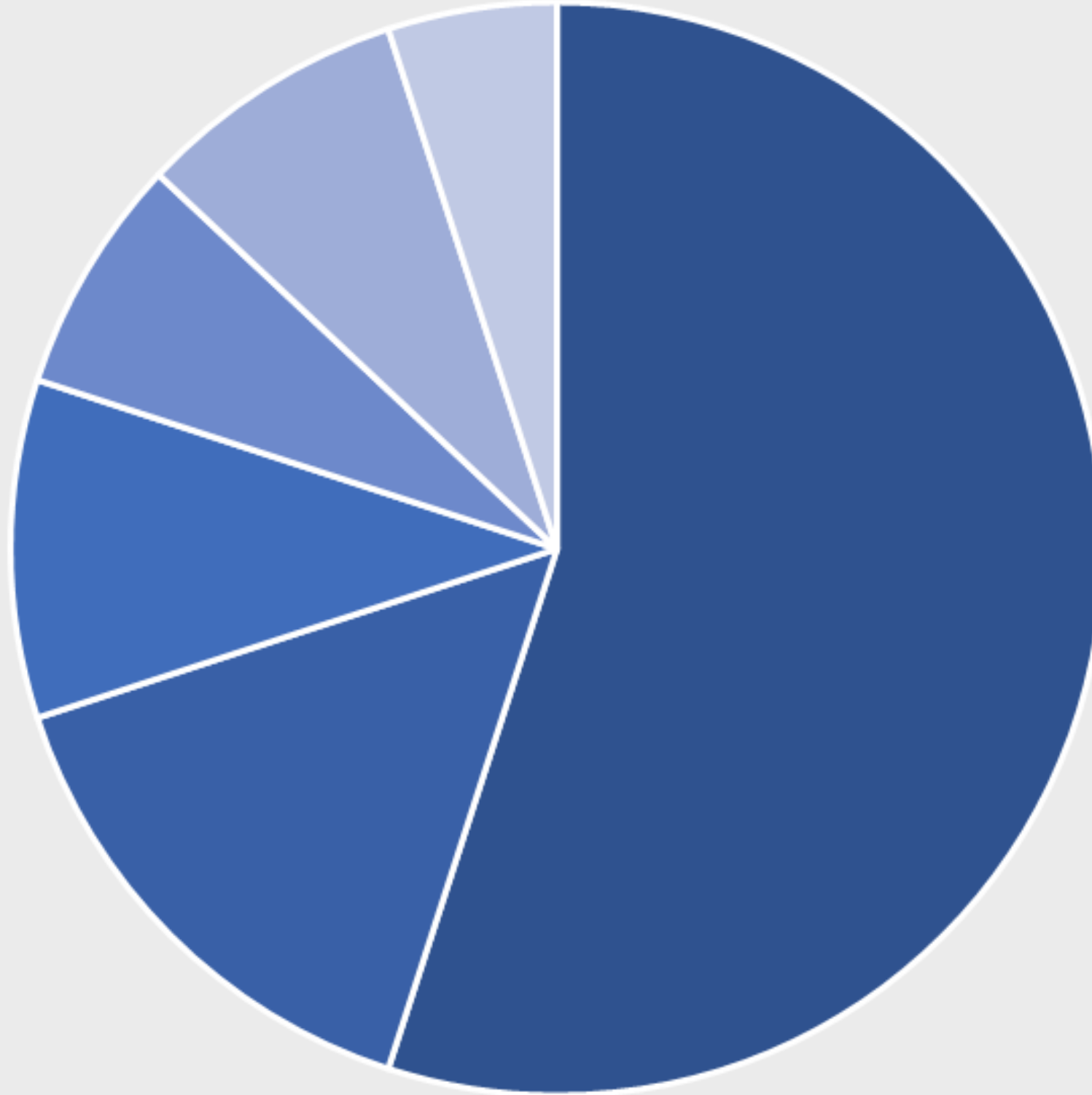
PayOtoToken arzı en fazla **25 Milyar** birim ile sınırlı olmakla beraber tüm arz dolaşıma girdiğinde bir sonraki aşamaya kadar yeni PayOto Token çıkarılması planlanmamaktadır. Her aşamada, **12,5 Milyar** Token çıkarılması planlanmakta olup mevcut olanlar için belirtilen fiyattan geri satın alınma opsiyonu sunulacaktır. Ancak token sahipleri **BU GERİ ALMA OPSİYONUNU KULLANMAK ZORUNDA DEĞİLLERDİR**. Gelecek aşamalar için ellerinde tutabilir veya bir borsada satmayı tercih edebilirler.

Aşamaları görmek için bir önceki sayfaya bakabilirsiniz.

Tahmini Tedarik Sirkülasyonu



PYT Token'in Tedariği



■ İlk Arz ■ Takım ■ Rezerv ■ Ortaklıklar ■ Topluluk ■ Pazarlama



Finansal Konumlandırma - Harici

Pazar Analizi

Dolar cinsinden satılan bir dijital varlık olarak, döviz kuru dalgalanmaları tokenin değerlemesinde bir etkidir.

Ve PAYOTO, geri satın alma politikası aracılığıyla token sahiplerini beklenmedik dalgalanmalara karşı korumaya HAZIR!

Pazar Büyüklüğü ve Fırsatlar:

Bir araç satışı ortalama

28 günde
gerçekleşmektedir

Sadece 2022'de, ortalama

6.5 Milyon

ikinci el araç satışı
gerçekleşmiştir.

Sadece 1 yılda,
Katılım Finans
varlıkları total finans
sektöründe

65% büyüdü.

Türkiye'deki otomobil
sektörü globalde

14'üncü

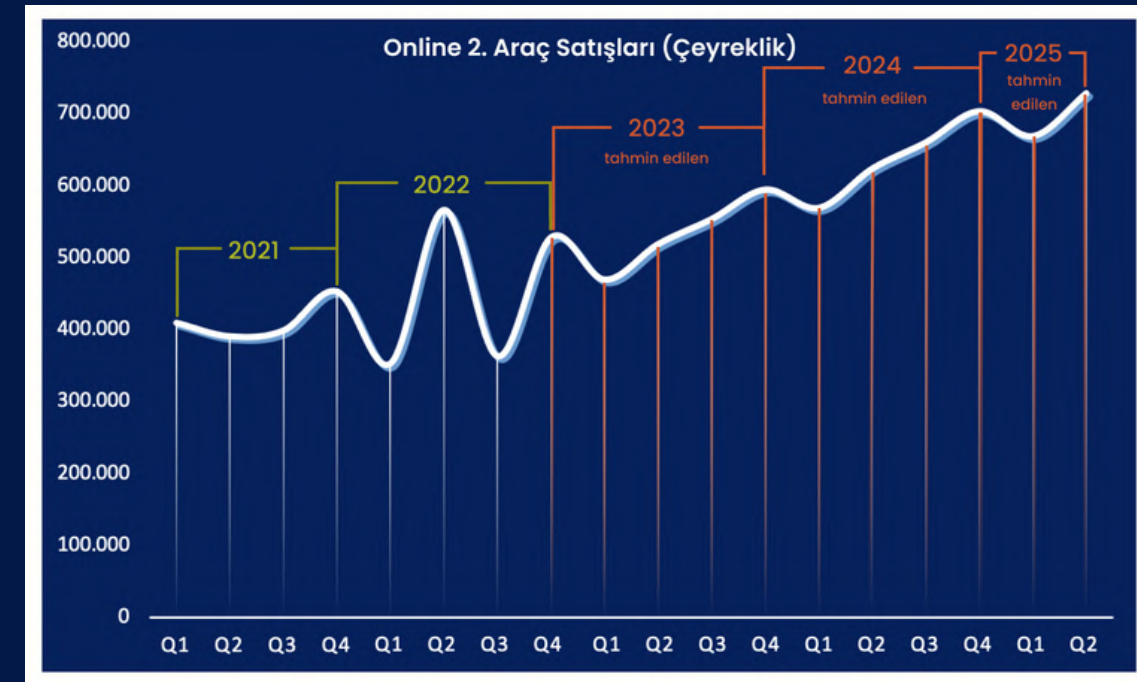
sıradadır.

Türkiye Pazarı

Türkiye pazarı büyük bir genişleme göstermekte ve gelecek için daha büyük bir pazar vaat etmektedir.

Gelecek:

- Türkiye gelişen bir pazara sahip olma trendi devam etmesi beklenmekte,
- Tarihsel enflasyonun etkisiyle, Türk toplumu ikinci el varlıkları tercih etmeye devam etmesi beklenmektedir.



Ken Research: Türkiye, dünyanın en büyük 14. otomotiv endüstrisi ve son yıllarda hızlı bir büyüme yaşıyor.

Türkiye İkinci El Pazar Geliri

CAGR (2016-2021): 8.4%
CAGR (2021-2026F): 11.8%

Türkiye İkinci El Pazar Satış Hacmi

CAGR (2016-2021): 11.7%
CAGR (2021-2026F): 7.7%

Pazarın Doğası

Oldukça parçalanmış

Büyük Oyuncular

Araba.com, Vavacar.com, Autorola Turkey, ikinciye.com, Toyota, Ford Motors, Volkswagen, Isuzu, Mercedes, BMW

Rekabet Parametreleri

Güçlü ve Tanınmış Bir Marka İnşa Edin, Veriye Dayalı Bir İşletmeyi Uyarlayın, Çevrimiçi ve Fiziksel Konumları, Yenileme Merkezlerini ve Lojistik Akışını Birleştirin, Verimli ve Çeşitlendirilmiş Araç Tedariği

Öncü Şirketler

 **BORUSAN
ARAÇ İHALE**

AUTOROLA

VAVACARS

 **ARABA.COM**
Türkiye'nin Araba Pazarı

sahibinden.com

 **ikinciye.com**

arabam.com

Organize OEM'ler*



Mercedes-Benz



HONDA

ISUZU



TOYOTA

Organize OEM'ler*: Orijinal Parça Üreticisi

**Volkswagen,
Renault, Ford**

Türkiye İkinci El
Pazarının En İyi
Oyuncuları, 2021

19.6%

Türkiye'de
enflasyon oranı,
2021

1,37,06,065

2021 Yılında
Karayolu Motorlu
Taşıt (Otomobil)
Sayısı

France

Otomotiv
sektöründe
Türkiye'nin ikinci
ana pazarı, 2021

2 Milyon +

Türkiye'de satılan
toplam araba, 2020

**Volkswagen
Passat**

Türkiye online ikinci el
otomobil pazarında en
çok tercih edilen
otomobil, 2021

Finansal Konumlandırma - Dahili

Sektörde Nasıl Fark Yaratıyoruz?

Aynı sektörde olduğumuz şirketlere kıyasla, Payoto:

- 1 Daha Şeffaf
- 2 Manipülasyona Kapalı

Sıfır Risk

Muhtemel nakit akışı riskleriyle başa çıkmak için PayOto'nun birden fazla mekanizması mevcut:

- Direkt Nakit Satışlardan Gelen Nakitin Finansman Sistemini Beslemesi
- Takas seçenekleri
- Daha yüksek peşinatlar, daha düşük taksit süreleri
- Yüksek Envanter Dönüşümü ile Depolama masraflarının minimize edilmesi

Katılım Destekli

Finansman seçenekleri

Filo / Toplu operasyonlar (B2B)

Nasıl?

Serbest satış-alış emirleri

Yasalara Uygun

Taahhüt Edilmiş Sermaye

EĞER PAYOTO FIRSATI OLMASAYDI, BANKADAN VEYA GALERIDEN ALINACAK BİR ARABANIN **MALİYETİ NE OLURDU?**
(Şimdiki Değer Olarak**)

 = **1.000.000 TL**

	Oto Galeri*	Banka	PAYOTO
Peşinat	700,000	700,000	300.000
Anapara	300,000	300,000	700.000
Taksitlendirme	22,000 TL x 24 ay.	20,007 TL x 24 ay.	36.315 TL x 24 ay. (+ Kurum Ücreti)
Taksit Toplamı	197,664 TL	179,695 TL	326,281 TL
Toplam maliyet	897,664 TL	779,695 TL	626,281 TL
	Payoto ile farkı 271,383 TL	Payoto ile farkı 153,414 TL	

*Şu anda taksitle satış yapan bir galeri bulmak neredeyse imkansızdır.

**Bugünkü Değer hesaplamasında 2Y Türkiye Cumhuriyet Hazine Bonosu baz alınmış ve %10 olarak kullanılmıştır.

PAYOTO Otomobil Finansman Piyasasını Nasıl Etkileyecek?

Otomobil takas pazarını dönüştüren devrim niteliğindeki platform işletmesi PAYOTO ile tanışın. Geri satın alma seçenekleriyle bir token teklifine katılın. PAYOTO'nun iş modelini, değer yapılandırmasını ve yeni kalite standartları belirleme fırsatını keşfedin. Kapsamlı otomobil ekspertizleri için sertifikalı denetçilerimize güvenin. 36 aya varan uzatılmış vadelerle, araç sahipliğini herkes için uygun fiyatlı ve erişilebilir hale getiren finansman seçeneklerinin keyfini çıkarın. PAYOTO ile banka kredilerine göre %7-10 daha düşük maliyetle araç sahibi olun ve otomobil galerilerine göre %20-30 tasarruf edin. Muayeneler, sertifikalar ve uygun fiyatlı finansman seçenekleriyle otomobil satışlarını yeniden tanımlamada bize katılın.

1. PAYOTO Fayda Tokeni Arzı

Payoto tokeninin ilk aşamadaki arzına katılarak Payoto'nun geleceğinde yerinizi alın. Fayda tokenimiz, işletme ile müşterileri arasındaki boşluğu doldurarak iş modelimizi güçlendirmede bir mihenk taşı görevi görür. Temel hedefimiz, araç satın almak için uygun fiyatlı taksit planları sağlamanın yanı sıra, genel halka araç satmak için güvenilir içgörüler sunmaktır. Hem Payoto işletmesi hem de fayda tokeni, bu görevi yerine getirmeye adanmıştır ve tokene eşlik eden faydalar, genel değer önerisini geliştirmek içindir.

2. Getiri ve Fayda Potansiyeli

Payoto Token, sahiplerine aynı anda 2 büyük avantaj sunuyor: Token sahibi olan kişiler, Payoto'dan indirimli fiyatla araç kiralayıp satın alabilmekte ve ayrıca ilgili sıralama kademelerine göre faydalardan yararlanabilmektedirler. Payoto, özellikle uygun taksitlerle otomobil sahibi olunmasını sağlayan benzersiz iş modeli sayesinde her yıl sürdürülebilir kâr elde etmeyi hedefliyor. İşletmenin karlılığı, modelin sürdürülebilirliğine işaret edecektir. Bu nedenle, Payoto Token'a olan talebin firma tarafından sunulan avantajları kullanmak için artacağını ve Token'ın fiyatının da artacağını beklemek normaldir.

3. Güvenlik Mekanizmaları

PAYOTO, finansal istikrar sağlar ve iflas riskini güvenli bir mekanizma aracılığıyla sıfıra yaklaştırır. Nakit çıkışını ve satın alma maliyetlerini azaltmak, sermayeyi ve karlılığı korumak için otomobil alımlarını geçici olarak durdurabilir. Bu dinamik yaklaşım, alıcılara, şirkete ve token sahiplerine fayda sağlar. Alıcılar, ekonomik çalkantı sırasında sürdürülebilir finansmana ve faydaların devamlılığına güvenebilir. Bunun yanı sıra, verimli kaynak yönetimi, aşırı genişlemeden kaçınarak şirkete fayda sağlar.

İş Modeli Detayı

PAYOTO'nun İş Modeli

PAYOTO, otomobil alım satım pazarında faaliyet gösteren ve araç alanlar ile satanlara, eşsiz hizmetler sunan bir şirkettir. Şirketin iş modeli üç temel unsur etrafında dönmektedir: araçların muayenesi ve sertifikasyonu, satış işlemlerini gerçekleştirmek ve finansman seçenekleri sağlamak. Bu temel hususlardan sonra, bu bölüm PAYOTO'nun nasıl gelir elde ettiğini detaylandıracaktır.



Muayene ve Sertifikasyon

Muayene ve Sertifikasyon Süreci, PAYOTO'nun platform aracılığıyla satılan otomobillerin kalitesini ve orijinallliğini sağlamayı amaçlayan iş modelinin ayrılmaz bir parçasıdır. PAYOTO'yu diğer otomobil platformlarından ayıran, potansiyel alıcılar için güven artıran ve satıcılar için bir katma değer işlevi gören Muayene ve Sertifikasyon Sürecinin ayrıntılı bir dökümü aşağıdaki gibidir:

1. İLK MUAYENE

PAYOTO platformunda listelenen her otomobil kapsamlı bir ilk muayeneden geçer. Bu prosedür, her aracı titizlikle inceleyen eğitimli PAYOTO müfettişlerini içerir. Muayene, bunlarla sınırlı olmamak üzere otomobilin çeşitli yönlerini kapsar:

- Görsel Muayene: Müfettişler, aracın dışını ve içini herhangi bir kozmetik hasar açısından kontrol eder.
- Mekanik Muayene: Motor, şanzıman, süspansiyon ve diğer bileşenler işlevsellik ve olası sorunlar açısından incelenir.
- Yol Testi: Aracın düzgün ve sorunsuz çalıştığından emin olmak için test sürüşüne çıkarılır.

2. AYRINTILI ANALİZ

İlk muayeneden sonra daha detaylı bir analiz yapılır. Bu aşama şunları içerir:

- Teşhis Testleri: Gizli sorunları veya hataları belirlemek için gelişmiş araçlar ve yazılımlar kullanılır.
- Bakım Geçmişinin Gözden Geçirilmesi: Aracın bakım geçmişi, düzenli olarak bakımının yapıldığından ve servisinin yapıldığından emin olmak için değerlendirilir.

3. SERTİFİKASYON

- Araç titiz muayene ve detaylı analizden geçerse, PAYOTO kalitesini ve durumunu onaylayan bir sertifika verir. Bu sertifika, alıcılara aracın durumu hakkında güvence verir ve listelemenin gerçekliğini garanti eder. PAYOTO platformunda aracın sertifikalı durumu vurgulanır.

4. DEVAM EDEN DENETİMLER

Sertifikasyonun bütünlüğünü korumak için PAYOTO, sertifikalı araçlar üzerinde rastgele devam eden denetimler gerçekleştirir. Bu süreç, arabaların zaman içinde sertifikalı durumlarını korumasını sağlar.

Muayene ve Sertifikasyon Süreci, otomobil satın alma sürecinde şeffaflığı ve kaliteyi sağlar. PAYOTO'nun sattığı her otomobilin yanında olmasına, alıcılara kalite güvencesi vermesine ve araçlarını adil bir fiyata satmak için bu güvenden yararlanmak isteyen daha fazla satıcıyı kendine çekmesine olanak tanır.

Satış İşlemlerinin Kolaylaştırılması

PAYOTO, otomobil alım satım sürecini olabildiğince sorunsuz ve verimli hale getirmek için yola çıktı. Bu hizmet, süreci her iki taraf için de basitleştirmenin yanı sıra yüksek düzeyde güvenlik ve güven sağlar. PAYOTO satış işlemlerini şu şekilde kolaylaştırır:

1. LİSTELEME

Satıcılar, işe, araçlarını PAYOTO platformunda listeleyerek başlar. Her liste, araç hakkında, markası, modeli, yılı, kilometresi, durumu ve fiyatı dahil ancak bunlarla sınırlı olmamak üzere ayrıntılı bilgiler içerir. Bu bilgiler fotoğraflarla desteklenir ve doğruluk ve güvenilirliği sağlamak için denetim ve sertifikalandırma sırasında doğrulanır.

2. GÖRÜNTÜLEME

Muhtemel alıcılar, ihtiyaçlarına en uygun aracı bulmak için çeşitli filtreler kullanarak PAYOTO platformunda gezinebilirler. Her liste, aracın fotoğraflarını, teknik özelliklerini ve ayrıntılı bir açıklamasını içerir.

3. FİNANSMAN

Bir alıcı, almak istediği araca karar verdiğinde, doğrudan PAYOTO platformu aracılığıyla finansman başvurusunda bulunabilir. PAYOTO, birçok banka kredi limitlerine kıyasla 36 aya varan finansman seçenekleri sunar. Ayrıca PAYOTO ile alıcı arasında araç takası şeklinde ön ödeme yapılabilir. Bu teklif, daha fazla alıcının arzu ettikleri aracı satın almalarını sağlar.

4. İŞLEM

Bir alıcı satın alma işlemine devam etmeye karar verdiğinde, PAYOTO işlem sürecini kolaylaştırır. Platform üzerinden yapılan tüm işlemler, dolandırıcılık faaliyetlerini önlemek için şifrelenir ve izlenir.

5. İLETİŞİM VE MÜZAKERE

PAYOTO, alıcı ile satıcı arasındaki iletişimi kolaylaştırır. Platform, kullanıcıların soru sorması, fiyat pazarlığı yapması ve diğer ayrıntıları tartışması için bir mesajlaşma sistemi sağlar. Bu şekilde, her iki taraf da kişisel iletişim bilgilerini paylaşmadan doğrudan iletişim kurabilir.

6. SATIŞIN SONLANDIRILMASI

Bir alıcı bir araç satın almaya karar verdiğinde PAYOTO nihai işlem sürecinde yardımcı olur. Platform, para alışverişinin yönetilmesine yardımcı olur ve alıcının aracı kararlaştırıldığı şekilde teslim almasını sağlar.

7. SATIŞ SONRASI HİZMETLER

İşlem sonrasında PAYOTO her iki tarafa da destek ve hizmet vermeye devam etmektedir. Alıcılar için bu, evrak işleri, mülkiyet devri ve aracın teslimi veya teslim alınması için düzenlemeleri içerebilir ve bunun ötesine geçebilir. Satıcılar için PAYOTO, listelemelerini yönetmeyi ve satış uygulamalarını iyileştirmeyi destekler.

PAYOTO, satış işlemi sürecini kolaylaştırarak, geleneksel olarak otomobil alım satımıyla ilişkilendirilen sıkıntılı noktaların çoğunu ortadan kaldırır. Müşteri hizmetlerine ve kullanım kolaylığına odaklanmak, PAYOTO'yu otomobil pazarındaki alıcılar ve satıcılar için cazip bir platform haline getiriyor.

Finansman Seçeneklerinin Sağlanması



1

Finansman Onay Süreci

Bir müşteri bir araç satın aldığı anda, PAYOTO öncelikle finansman ihtiyaçlarını değerlendirir. Bu, alıcının geliri, kredi geçmişi ve krediyi geri ödeme kapasitesi dahil olmak üzere mali durumunu anlamayı içerir. PAYOTO, finansman planının sürdürülebilir olmasını ve alıcının bireysel koşullarına göre uyarlanmasını sağlar.

2

Finansman Süresi

PAYOTO, finansman seçeneklerini 36 aya kadar uzatır. Bu, birçok bankanın uyguladığı geleneksel kredi limitlerini aşmaktadır. PAYOTO, bu daha uzun vadeli finansman seçeneklerini sağlayarak, daha geniş bir potansiyel alıcı havuzu için otomobil sahibi olmayı uygun bir teklif haline getiriyor.

3

Uygun Komisyonlar

PAYOTO, uygun fiyatlı komisyonlar sağlamaktan gurur duymaktadır. PAYOTO ile araç satın almanın finansman maliyeti dahil toplam maliyetinin banka kredilerine göre ortalama %10 ila %20 daha ucuz olması, birçok alıcı için aracı daha cazip bir seçenek haline getiriyor. Ayrıca, otomobil galerilerinden satın almaktan %20 ila %40 daha ucuz olduğunu kanıtlıyor.

4

Geri Ödeme Seçenekleri

PAYOTO, alıcıların değişen ihtiyaçlarını ve kapasitelerini karşılamak için esnek geri ödeme seçenekleri sunar. Alıcılar, finansal durumlarına en uygun ödeme planını seçerek geri ödeme sürecini yönetilebilir ve daha az külfetli hale getirebilir.

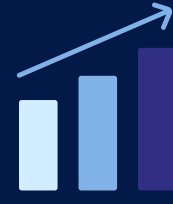
5

Şeffaflık ve Taksitler

Finansman onaylandıktan ve araç satın alındıktan sonra geri ödeme sürecini PAYOTO yönetir. Alıcılar, finansman anlaşmalarına göre aylık ödemeler yaparlar. PAYOTO, alıcıların geri ödeme planlarını takip etmeleri ve çevrimiçi ödeme yapmaları için bir platform sağlar.

PAYOTO, bu yenilikçi ve esnek finansman seçeneklerini sunarak araç satın almanın önündeki en büyük engellerden birini ortadan kaldırıyor. Daha fazla müşterinin kaliteli araçlara sahip olmasına olanak tanır ve satın alma sürecinin mümkün olduğunca sorunsuz ve sorunsuz olmasını sağlar.

Gelir Akışı



1 Organizasyon Ücreti

PAYOTO tarafından gerçekleştirilen her işlem bir organizasyon ücretine tabidir. Bu ücret otomobilin satış fiyatının belirli bir yüzdesidir. Satış noktasında hesaplanır ve işlem maliyetine dahil edilir. Ayrıntılar, alıcı ve satıcı arasındaki anlaşmaya göre değişebilse de, genellikle bu ücreti ödemekten satıcılar sorumludur.

3 Ödül Programı

Yaklaşan PAYOTO Token Arzımızda özel bir promosyon programı sunuyoruz. Token alıcıları, ağlarıyla paylaşmak için benzersiz bir referans kodu alacak. Yönlendirdikleri biri bu kodu kullanarak sisteme girdiğinde ve Token satın aldığı anda, yönlendiren kişi satın alınan Tokenlerin %5'i ile ödüllendirilecektir. Bu davet et-kazan programı, karşılıklı yarar sağlayan bir ekosistem oluşturarak katılımcıların ödül kazanmasını sağlarken sermayeyi artırmamıza yardımcı olur. Daha fazla sermaye ile daha yüksek otomobil cirolarını destekleyebilir ve ilgili tüm paydaşlar için karlılığı artırabiliriz. Nihayetinde, Payoto ile işlem yapmak için müşteriler, Payoto Token'e olan talebi artıran ve Token'in fiyatını da artıran Token'i tutmayı tercih edeceklerdir.

2 Finansman Komisyonu

PAYOTO tarafından sunulan finansman seçenekleri, şirket için bir başka önemli gelir akışını temsil ediyor. PAYOTO'nun finansman seçenekleri kullanılarak satın alınan her araç için firma komisyon kazanıyor. Komisyon yüzdesi ve koşulları, alıcının finansal profiline ve piyasa koşullarına göre belirlenir.

4 Ek Hizmetler

Organizasyon ücreti ve finansman komisyonuna ek olarak PAYOTO, satıcılar için premium listelemeler, uzatılmış garantiler veya diğer katma değerli hizmetler gibi ek hizmetler aracılığıyla gelir elde edebilir. Bu hizmetler isteğe bağlıdır ve kullanıcılar tarafından ek bir ücret karşılığında seçilebilir.

5 Finansman Yoluyla Artan Satışlar

PAYOTO'nun sunduğu benzersiz finansman seçenekleri, birçok alıcı için araç alımını daha uygun hale getirmekle kalmaz, aynı zamanda satış işlemlerinin artmasına da yol açar. Daha fazla satış, organizasyon ücretlerinden ve komisyonlarından daha yüksek gelir anlamına gelir.

PAYOTO'nun gelir yaratma modeli, artan sayıda satış işlemini teşvik etmek ve müşterilerine yenilikçi finansman seçenekleri sunmak etrafında döner. Daha büyük bir envanter devir hızı sağlayarak, PAYOTO herkese uygun fiyatlı seçenekler sunmak için sürekli olarak çalışabilir.

2024 Finansal Projeksiyon ≈

Tarih	Satılan Araç Sayısı	Ortalama Araç Fiyatı	Toplam Gelir	EBIT
Ocak	50	675.000 ₺	33.750.000 ₺	6.750.000 ₺
Şubat	60	692.000 ₺	42.000.000 ₺	8.300.000 ₺
Mart	72	709.000 ₺	52.000.000 ₺	10.200.000 ₺
Nisan	86	727.000 ₺	63,000.000 ₺	12.500.000 ₺
Mayıs	104	746.000 ₺	77.000.000 ₺	15.500.000 ₺
Haziran	125	765.000 ₺	95.000.000 ₺	19.000.000 ₺
Temmuz	150	784.000 ₺	117.000.000 ₺	23.500.000 ₺
Ağustos	180	804.000 ₺	144.000.000 ₺	28.800.000 ₺
Eylül	215	825.000 ₺	177.000.000 ₺	35.500.000 ₺
Ekim	258	845.000 ₺	218.000.000 ₺	43.600.000 ₺
Kasım	310	866.000 ₺	268.000.000 ₺	53.600.000 ₺
Aralık	371	888.000 ₺	330.000.000 ₺	66.000.000 ₺

Enflasyon için Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın 2024 tahmini (≈ % 35) kullanılmış ve bileşikleştirilerek aylık baza çevrilmiştir.

Büyüme oranı hesaplanırken hem Katılım Bankacılığı Sektörünün büyümesi hem de Yönetim Kurulu'nun beklentileri kullanılmaktadır.

Ortalama Araç Fiyatı için 2. el pazarında en çok satan özel ve ticari araçlar baz alınır: Fiat Egea ve Fiat Doblo

2025 Finansal Projeksiyon ≈

Tarih	Satılan Araç Sayısı	Ortalama Araç Fiyatı	Toplam Gelir	EBIT
Ocak	409	890.000 ₺	364.000.000 ₺	72.800.000 ₺
Şubat	450	906,000 ₺	408.000.000 ₺	81.600.000 ₺
Mart	495	920.000 ₺	458.000.000 ₺	91.500.000 ₺
Nisan	545	940.000 ₺	512.000.000 ₺	102.500.000 ₺
Mayıs	600	960.000 ₺	575.000.000 ₺	114.800.000 ₺
Haziran	660	975.000 ₺	644.000.000 ₺	128.700.000 ₺
Temmuz	725	995.000 ₺	721.000.000 ₺	144.300.00 ₺
Ağustos	800	1.000.000 ₺	808.000.000 ₺	161.700.000 ₺
Eylül	877	1.030.000 ₺	906.000.000 ₺	181.200.000 ₺
Ekim	965	1.050.000 ₺	1.015.000.000 ₺	203.000.000 ₺
Kasım	1.060	1.070.000 ₺	1.135.000.000 ₺	227.600.000 ₺
Aralık	1.115	1.090.000 ₺	1.215.000.000 ₺	243.500.000 ₺

Enflasyon için IMF'nin Türkiye için 2025 tahmini (≈ % 25) kullanılmış ve bileşikleştirilerek aylık baza çevrilmiştir.

2026 Finansal Projeksiyon ≈

Tarih	Satılan Araç Sayısı	Ortalama Araç Fiyatı	Toplam Gelir	EBIT
Ocak	1.170	1.100.000 ₺	1.300.000.000 ₺	128.660.000 ₺
Şubat	1.228	1.116.000 ₺	1.370.000.000 ₺	137.160.000 ₺
Mart	1.290	1.134.000 ₺	1.460.000.000 ₺	146.200.000 ₺
Nisan	1.355	1.150.000 ₺	1.560.000.000 ₺	155.900.000 ₺
Mayıs	1.420	1.168.000 ₺	1.660.000.000 ₺	166.200.000 ₺
Haziran	1.490	1.186.000 ₺	1.770.000.000 ₺	177.200.000 ₺
Temmuz	1.570	1.205.000 ₺	1.890.000.000 ₺	188.900.000 ₺
Ağustos	1.650	1.223.000 ₺	2.000.000.000 ₺	201.350.000 ₺
Eylül	1.730	1.242.000 ₺	2.140.000.000 ₺	214.650.000 ₺
Ekim	1.820	1.260.000 ₺	2.300.000.000 ₺	228.830.000 ₺
Kasım	1.900	1.280.000 ₺	2.450.000.000 ₺	244.000.000 ₺
Aralık	2.000	1.300.000 ₺	2.600.000.000 ₺	260.000.000 ₺

Enflasyon için IMF'nin Türkiye 2026 tahmini (≈ % 20) kullanılmış ve bileşikleştirilerek aylık baza çevrilmiştir.

2027 Finansal Projeksiyon ≈

Tarih	Satılan Araç Sayısı	Ortalama Araç Fiyatı	Toplam Gelir	EBIT
Ocak	2.100	1.305.000 ₺	2.750.000.000 ₺	274.050.000 ₺
Şubat	2.205	1.325.000 ₺	2.920.000.000 ₺	292.155.000 ₺
Mart	2.315	1.345.000 ₺	3.115.000.000 ₺	311.450.000 ₺
Nisan	2.430	1.365.000 ₺	3.320.000.000 ₺	332.000.000 ₺
Mayıs	2.550	1.386.000 ₺	3.540.000.000 ₺	353.900.000 ₺
Haziran	2.680	1.407.000 ₺	3.770.000.000 ₺	377.300.000 ₺
Temmuz	2.815	1.430.000 ₺	4.000.000.000 ₺	402.200.000 ₺
Ağustos	2.950	1.450.000 ₺	4.300.000.000 ₺	428.800.000 ₺
Eylül	3.100	1.475.000 ₺	4.570.000.000 ₺	457.200.000 ₺
Ekim	3.260	1.496.000 ₺	4.870.000.000 ₺	487.400.000 ₺
Kasım	3.420	1.520.000 ₺	5.200.000.000 ₺	519.600.000 ₺
Aralık	3.592	1.542.000 ₺	5.540.000.000 ₺	553.900.000 ₺

Enflasyon için IMF'nin Türkiye için 2027 tahmini (≈ % 20) kullanılmış ve bileşikleştirilerek aylık baza çevrilmiştir.

2028 Finansal Projeksiyon ≈

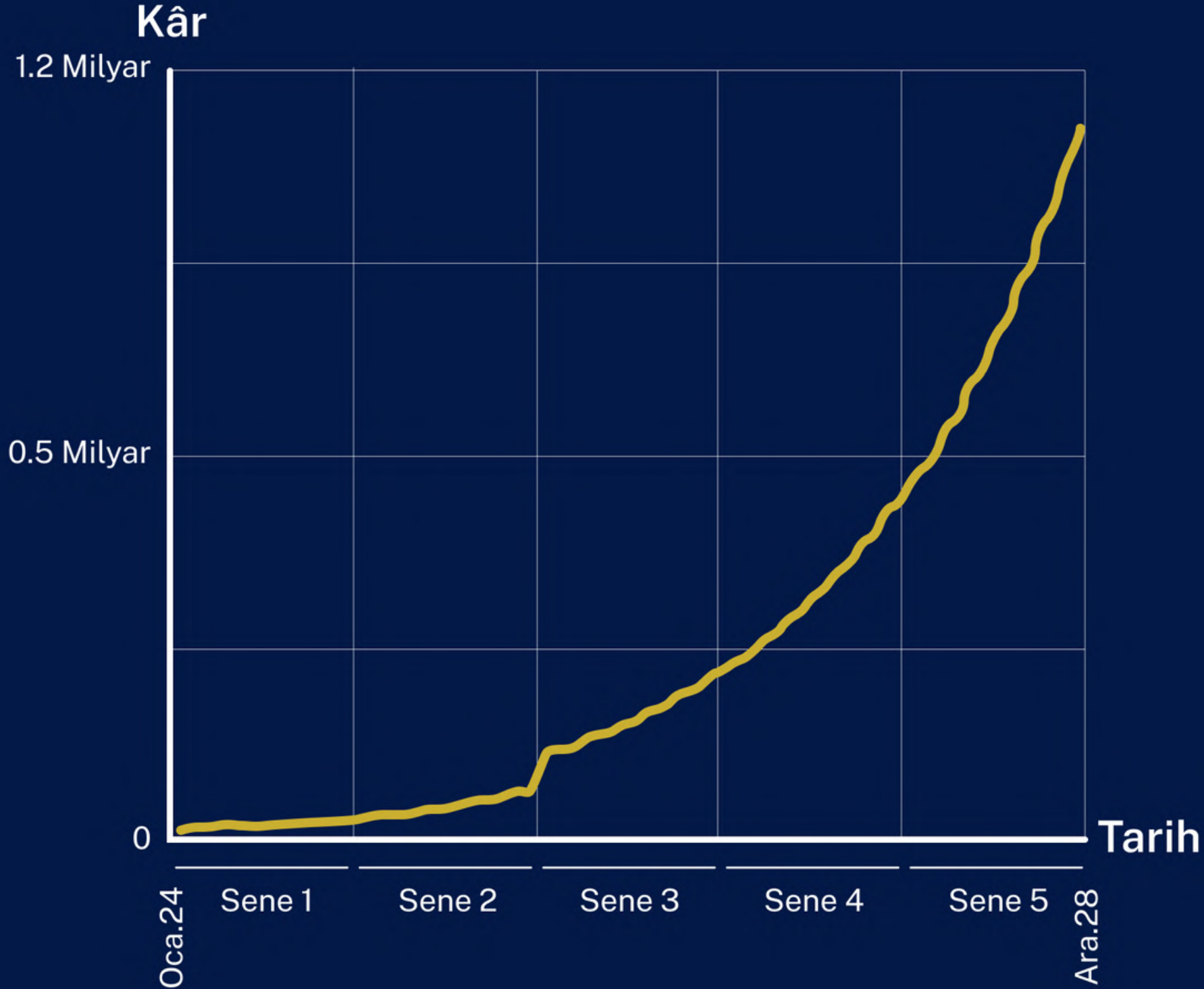
Tarih	Satılan Araç Sayısı	Ortalama Araç Fiyatı	Toplam Gelir	EBIT
Ocak	3.770	1.545.000 ₺	5.820.000.000 ₺	582.550.000 ₺
Şubat	3.960	1.570.000 ₺	6.200.000.000 ₺	620.000.000 ₺
Mart	4.157	1.590.000 ₺	6.620.000.000 ₺	662.000.000 ₺
Nisan	4.365	1.620.000 ₺	7.100.000.000 ₺	705.800.000 ₺
Mayıs	4.583	1.640.000 ₺	7.500.000.000 ₺	752.400.000 ₺
Haziran	4.812	1.660.000 ₺	8.000.000.000 ₺	802.100.000 ₺
Temmuz	5.050	1.690.000 ₺	8.550.000.000 ₺	855.100.00 ₺
Ağustos	5.305	1.720.000 ₺	9.100.000.000 ₺	911.600.000 ₺
Eylül	5.570	1.745.000 ₺	9.700.000.000 ₺	971.900.000 ₺
Ekim	5.850	1.770.000 ₺	10.300.000.000 ₺	1.030.000.000 ₺
Kasım	6.140	1.800.000 ₺	11.000.000.000 ₺	1.100.000.000 ₺
Aralık	6.450	1.825.000 ₺	11.700.000.000 ₺	1.180.000.000 ₺

Enflasyon için IMF'nin Türkiye için 2028 tahmini (≈ %20) kullanılmış ve bileşikleştirilerek aylık baza çevrilmiştir.

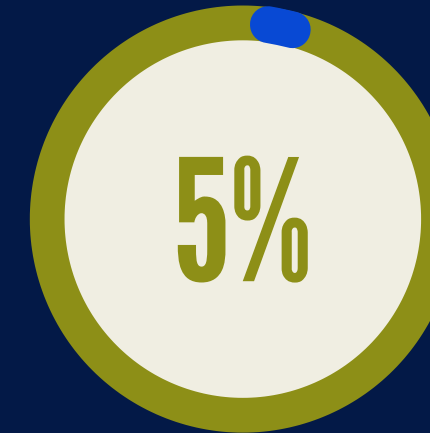
Yıllık Kâr

PayOto'nun profesyonel iş modeli ve Türkiye pazarının büyüme trendi sayesinde 2028 yılı sonunda tahmini aylık kârı 1,2 MİLYAR Türk Lirasına ulaşması hedeflenmektedir.

Detaylı hesaplamalar Finansal Tablolar olarak sunulmuştur.



Sermaye, 5 yılda
10-32 kat
geri dönecektir.



Ortalama olarak ikinci el otomobil pazarının yaklaşık %5'ine sahip olunacaktır ve bu ne çok iddialı bir rakam ne de küçümsenecek kadar küçük bir paydır.

Yasal Sorumluluk Beyanı

Bu tanıtım yazısı, PAYOTO Token teklifi hakkında genel bilgi sağlamayı amaçlamaktadır. Yatırım tavsiyesi niteliği taşımaz. Dijital varlıkların satın alınması ve ticareti, potansiyel sermaye kaybı da dahil olmak üzere önemli riskler içerir. Muhtemel katılımcılar, PAYOTO Token arzına katılmaya karar vermeden önce kendi durum tespitlerini yapmalıdır. PAYOTO Token teklifinin yazarları ve destekçileri, bu belgenin veya içeriğinin kullanımından veya bunlara güvenilmesinden kaynaklanan herhangi bir doğrudan veya dolaylı kayıp veya hasar için herhangi bir sorumluluk kabul etmez.

PAYOTO

PAYOTO

HEMEN AL, TAKSİTLE ÖDE
GÜVENLE SÜR
w.payoto.com



<https://welcome.payoto.com/>



+90 (212) 622 15 99



token@payoto.com



Gümüşsuyu Mh. Mete Cd. No:24
Park Apt. D:3 Beyoğlu / İSTANBUL

